

# Perfil Vacante: DIRECTOR DE VENTAS NACIONAL

Fecha de Elaboración		
DIA	MES	AÑO
19	2	2022

DIRECTOR DE VENTAS NACIONAL

## I. Misión del Cargo

**Planificar, dirigir y coordinar las actividades necesarias para alcanzar la ejecución del presupuesto de ventas del año en cada una de las zonas del país donde tiene presencia la compañía; bajo la misión, visión y las plataformas corporativas.**

## II. Descripción de las Responsabilidades Principales

### III. Competencias Técnicas Requeridas

Específico	Nivel	Utilizado para:
Word	Alto	Comunicados, cotizaciones, informes
PowerPoint	Alto	Presentaciones de trabajo, capacitaciones
Excel	Alto	Estadísticas-informes
Mail	Alto	Envío y recibo de información.
Redes Sociales	Alto	Hacerle seguimiento a la interacción de la compañía

## IV. Formación Académica

Nivel Académico		Área o Carrera	Posibles instituciones	Tiempo de Egreso
Profesional	x	Administración Empresas Administración de empresas Agropecuarias Ingenier@ Agronomo, Agropecuario o ciencias afines	Indiferente	15 a 20 años

## V. Experiencia Requerida

Cargos	Tiempo	Experiencia en cargos similares Tamaño de la Empresa
Director o Gerente de Ventas a Nivel Nacional en el sector Agropecuario	Mas de 5 años	Mediana-Grande

## VI. Características Adicionales del Perfil

Edad	Mayor a 45 años
Género	Indiferente
Estado Civil	Indiferente
Otras Características Generales	Que viva en el oriente antioqueño y que tenga vehículo. Disponibilidad para viajar en el territorio nacional

## VII. Compensación

Salario	A convenir
Tipo de Salario	Básico + Comisiones
Tipo de Contrato	Indefinido
Beneficios Adicionales	Rodamiento + Gastos de Representación

## VIII. Competencias Específicas del Cargo

Capacidad de Liderazgo y trabajo en equipo
Planeación Estratégica
Pensamiento Sistémico
Comunicación Asertiva
Enfoque a los resultados
Capacidad de influencia

Enviar hoja de vida al correo electrónico: [vacantes@naturalcontrol.com.co](mailto:vacantes@naturalcontrol.com.co) con el asunto:  
Candidato Director de Ventas Nacional